Tools & Prozesse Gruppe 25. April 2017

Gäste (ohne Stimmrecht):
Dominik Landolt, Yetnet und
Tevin Hawnu, Localnet
Entschuldigt: Qsi Felber, KFN



- 1. Protokoll der letzten Sitzung
- 2. Reporting
 - 2.1 Zurückgestellte Pendenzen
 - 2.2 Rückmeldung zu offenen Pendenzen
 - 2.3 Priorisierung der einzelnen Pendenzen
- 3. Neuheiten / Anpassungen
 - 3.1 Grundanschluss im QMC integrieren
 - 3.2 Automatisierter Dokumentenversand
 - 3.3 Kundenkontakte auswerten
 - 3.2 Wartungs- und Störungstool
 - 3.3 eLearning
 - 3.4 neue Workflow Oberfläche
 - 3.5 Pflichtfeld E-Mail/Mobile Nummer (nachgelieferte Folien)

- 4. Operation / Support
 - 4.1 Digital TV
 - 4.2 Quickline TV
 - **4.3 Field Force App**
- 5. Verschiedenes
 - **5.1 Neue QMC Umgebung**
 - 5.2 GBM: Flatline Gebühren
 - **5.3 QMC SPOC Tag**
 - 5.4 Verschiedenes, Infos aus Subgruppe
- 6. Nächste Sitzung
- A Anhang: Beilagen
 - A1 QMC Release 9.10
 - A2 QMC Release 9.11
 - A3 QMC Release 9.12



Protokoll der letzten Sitzung

Protokoll

- Verabschiedung des Protokolls der Sitzung vom 6. Dezember 2016
 - Inputs / Ergänzungen zum Protokoll vorhanden?
 - Protokoll verabschieden?



2. Reporting





Zurückgestellte Pendenzen

Statusupdate

Zurückgestellte Pendenzen gemäss Liste, keine neuen Informationen



DEV-3100 QMC – Kombibestellungen mappen (Bewertung 12 Stimmen)

- Prüfen welche Prozessverbesserungen aufgrund der Erkenntnisse durch die Kundenbefragung nötig sind, damit Bestandskunden via Cockpit und nicht via Website bestellen.
 - Ergebnisse der Befragung betroffener Kunden durch MF, RM und PZ (mündliche Info an Sitzung)



DEV-3124 Tickets mit Infofeld versehen (Bewertung 10 Stimmen)

- Ein neues Infofeld als Freitextfeld wäre nur bei der Erzeugung eines Tickets ausfüllbar, danach nicht mehr.
- Es ist nur die Lösung möglich, welche auch GB Muri einsetzt. Sie haben einen eigenen Dezide Guide, wo sie einen Freitext im Titel haben, somit geben sie Datum und Uhrzeit dort ein.

	Letzte Änderung ar	Letzte Benutzeränd	Bezeichnung 📤
g - Partner	28.11.2016 16:13	28.11.2016 16:13	2016.02.01/ 08:00
g - Partner	08.12.2016 13:27	08.12.2016 13:27	2016.02.28 / 14:00
g - Partner	09.12.2016 11:46	09.12.2016 11:46	2016.02.28 / 15:00
g - Partner	06.12.2016 08:41	06.12.2016 08:41	2016.02.28/10:00
g - Partner	22.06.2016 13:39	22.06.2016 13:38	2016.06.23 / 10:00Uhr

- Partner, welche einen solchen eigenen Dezide Guide möchten, können sich beim Kundendienst melden. Eine kurze Vorstellung der Möglichkeiten erfolgt während der Sitzung.
- Kann die Pendenz geschlossen werden?



DEV-3258 Umzug per sofort/im WF sollte Möglichkeit bestehen anderes Datum zu wählen (Bewertung 11 Stimmen ohne ESAG)

- Wenn das Datum in der Zukunft liegt, so kann der Workflow über Aufschaltung verschieben per sofort durchgeführt werden.
- Problematisch ist, wenn der Umzugstermin im Workflow auf heute oder in der Vergangenheit liegt – hier darf der Workflow erst an dem Tag durchgeklickt werden, an dem der Umzug statt findet.



Einfache Integration in QMC – Link mit Auto-Login -> Direkt auf den Kunden

- Autologin VPBX wird im Gesamtkontext mit der Automatisierung und Updates der Businessprodukte bearbeiten. Bei dringenden Bedürfnissen kann gemäss Andreas Meier einen Account unter welchem die Kundendaten verwalten können, aufgesetzt werden. Andreas Meier soll Accounts für Partner aufsetzen bis 24.01.2017.
- Antwort: Accounts wurden abgegeben, Pendenz ist aus unserer Sicht erledigt



TXP für Business

- Es kann ein Ticket im TXP für Businesskunden eröffnet werden. Gemäss FK existiert noch kein Dezideflow. Die Partner sehen TXP-Ticket nicht mehr, da Business die Tickets dann zu sich nimmt.
- Antwort: Aktuell ist Quickline Business noch am Erstellen des Konzeptes, welches voraussichtlich Ende Juni fertiggestellt ist. Die Umsetzung sollte bis zum 1. August 2017 abgeschlossen werden können.



DEV-2314 Kündigungsschreiben anpassen

- Es wäre sehr hilfreich, wenn auf der Kündigungsbestätigung bei Zahlungsverzug in einem Satz vermerkt wäre, dass die Services bei Bezahlung vor dem Enddatum danach weiterlaufen. So könnte man Missverständnisse vorbeugen.
- Diskussion: Wie geht ihr mit Kündigungen aufgrund Zahlungsverzug um?



Priorisierung der einzelnen Pendenzen

Liste neue Pendenzen

Siehe Beilage



3. Neuheiten / Anpassungen





Grundanschluss im QMC abbilden

Modul 1

Wir möchten das Modul 1 umsetzen, damit Kunden mit einem Grundanschluss ins QMC übermittelt werden können.

Modul 1 (keine zusätzlichen Kosten)

Kunde übermitteln

Status GA aktiv/inaktiv übermitteln

Fragen:

- Wer wäre bereit die Daten zu seinen Grundanschlüssen zu übermitteln?
- Soll dafür die QDE-Schnittstelle erweitert werden?
 - Wo würde der Grundanschluss angefügt (HF-Anschluss, Flag auf Kunde, neues Objekt,...)



Automatisierter Dokumentenversand

Kosten für automatisierter Dokumentenversand 1/2

Anbieter Funkte Lettershop:

- Mailing Tagesversand Stk. ca. CHF 1.45 + Porto (CHF 0.75)
 (bei entsprechendem Volumen ohne einmalige Kosten)
 - 1-n Blatt A4, ½-Seite bedruckt, farbig oder schwarz/weiss
 - 0 2 Beilagen durch uns angeliefert (z.B. Flyer)
 - Couvert C5 gummiert mit Fenster und farbigem Logo (1-seitig)
 - Optional: Rückantwortcouvert
 - Datenlieferung bis 16.00 Uhr
 - Ohne Portokosten
- Gesamtmenge: Durchschnittlich 26'000 Ex. pro Jahr, 100 Sendungen pro Tag
- Periodizität: Durchschnittlich 260 Versände pro Jahr, täglicher Versands



Automatisierter Dokumentenversand

Kosten für automatisierter Dokumentenversand 2/2

Anbieter Funkte Lettershop:

- Kosten
 - Keine Fixkosten, keine wiederkehrenden Kosten, Kosten fallen einzig für die effektiv versendeten Briefe an
 - Es entstehen einmalige Kosten für die Konfigruation, Lizenzgebühren usw.

Weitere Funktionen

- Automatische Dokumentvalidierung
- Track & Trace für sämtliche Versände, könnte dann im QMC eingebunden werden
- A-Post + oder eingeschriebene Briefe versenden



Automatisierter Dokumentenversand

Diskussion / Umfrage

Folgende Fragen gilt es nun zu klären:

- Wer wäre mit dabei?
- Müssten Briefe farbig oder schwarz/weiss gedruckt werden?
- Muss das Partner-Logo auf das Couvert oder nicht?
- Wie viel Tagespost ausserhalb des QMC's besteht, für welche einen automatisierten Dokumentenversand interessant wäre?
- Rückantwortcouvert: Soll das Couvert mit der Rücksendeadresse bedruckt werden oder soll ein Fenstercouvert beigelegt und die Adresse auf ein Dokument gedruckt werden? Variante 2 wäre günstiger.



Kundenkontakte auswerten

Erfassung Kontaktpunkte

- Im QMC kann beim Öffnen eines Kunden erfasst werden, wie er den Partner kontaktiert hat und aus welchem Grund.
- Die Erfassung der Art der Kontaktaufnahme und des Grundes muss sehr einfach und vor allem schnell zu bedienen sein. Es wird kein Text erfasst sondern nur ein Kanal und ein Grund ausgewählt.
- Pro User können gewisse Default-Einstellungen gemacht werden (bspw. beim Shop-Mitarbeiter wird automatisch Kontaktaufnahme vor Ort vorgeschlagen u.ä.).
- Es besteht ein Roh-Report je Partner, worin zu sehen ist welche Art der Kontaktaufnahme mit welchem Grund wie häufig vorkam innerhalb eines definierten Zeitrahmens.
- Der Report kann im QMC heruntergeladen werden.
- → Würde von euch ein solches Feature genutzt werden?



Wartungs- und Störungstool

Erfahrungsaustausch Wartungs- und Störungstool

Das Wartungs- und Störungstool wurde mit dem QMC Release 9.9 ausgespielt.

- Seither wurden total 126 Meldungen erfasst.
- Ein Verbesserungsvorschlag wurde via Ideenplattform eingereicht.
- 3 bekannte Fehler sind gemeldet, welche noch nicht gelöst sind



Projekt eLearning







Traktanden

- 1. Projektziele
- 2. Termine
- 3. Produkt-Demo
- 4. Offenes / Diskussion



Projektziele

- Eine Gruppenweite E-Learning Plattform.
- Die Plattform bietet Funktionen zum Lernmanagement (Prüfungen, Statistiken, Skills).
- Die Plattform ist in die Umgebung von Quickline integriert (QSSO/Login, url).
- Die Plattform ist Mandantenfähig (Partnerzugänge, Teams).
- Die Plattform ist einfach bedienbar und kann durch externe Dienstleister bearbeitet werden.



Termine

• P3: Umsetzung Zieltermin 24. Juli 2017

• P4: Schulung und Einführung Zieltermin 1. September 2017

• P5: Projektabschluss Zieltermin 22. September 2017

=> Produkt-Demo



Offenes / Diskussion

Vorgesehene Rollen

• System Administrator (QL)

• User Administrator (QL, ev. auch Partner)

• Content Manager (QL)

• HR Specialist (QL und Partner => Genehmigungsprozess)

• Coach (QL und Extern)

• Leader (QL und ev. Partner => Reports, könnte auch via HR Specialist gemacht werden)

• Lerner (QL und Partner)



User Synchronisation

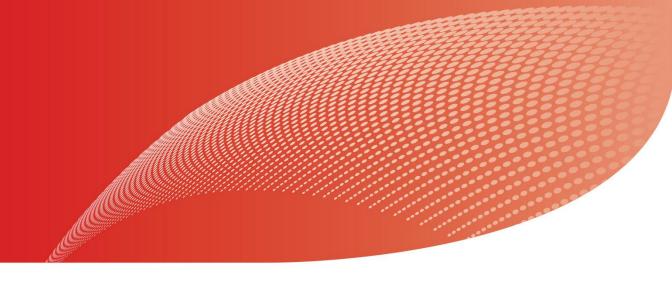
Die User werden über unser Q-SSO System Authentifiziert (Zugriff auf eLearning).

Die Authorisierung (Rollen-/Gruppenzuweisung) der User kann hingegen über zwei Arten erfolgen:

- Automatisiert via User-Synchronisation QSSO/eLearning
 - Pflege der Partner-Mitarbeiter über das QMC-System (Inhalt im Projekt noch zu detaillieren)
 - » Zuweisung zu einer Interessengruppe (Vorschlag: Technik, Administration, Verkauf)
 - » Ev. Zuweisung eines "Chefs" pro Interessengruppe
 - » Änderungen werden über Nacht synchronisiert
- Manuelle Pflege im eLearning pro Partner
 - Benötigt einen User-Administrator pro Partner



eLearning – zentrales Lernmanagement





Demo: Neue Workflow-Oberfläche

Erfahrungsaustausch und Demonstration

- Live-Demo der neuen Workflow-Oberfläche
- Feedback der TP-Gruppen Mitglieder einholen



Pflichtfeld E-Mail/Mobile Nummer

Michèle Leu / Maarten Groeneweg / Marc Loosli 19.04.2017



Pflichtfeld | Auswirkungen auf Kosten / Aufwand / Flexibilität / Up- & Crosssell

- **Ziel:** Adäquate Bestandskommunikation
- Fokus: Wirkung des Pflichtfeldes E-Mail oder Handynummer auf Kosten / Aufwand / Flexibilität und Up- & Crosssell
- Basis der Argumentation:
 Konkurrenzvergleich, Komplexität bei XL-Promo & S-Deal sowie statistische Daten (siehe Seite 5)

	Handynummer und E-Mail sind optional	Handynummer oder E-Mail als Pflichtfeld
Kosten	Briefversand generiert hohe Kosten	 Digitale Benachrichtigung – geringe bis keine Kosten
Aufwand	 Externe Unternehmung für Briefversand XL- Promo – Kostenpunkt & manuelle Datenselektion 	 Automatische Notifikation (Use Case basierter Versand von Mail & SMS)
Flexibilität	 KNU ist autonom über welchen Kanal der Kunde informiert wird. Cockpit – Für die Nutzung benötigt Kunde eine E-Mail-Adresse 	 KNU bleibt autonom über welchen Kanal der Kunde zusätzlich informiert wird. Kunde hat die Wahl über welchem Kanal er benachrichtig werden möchte (ob via Mail und/oder SMS)
Up- & Crosssell	 Massenversand Brief – Use Case basierter Up- & Crosssell nicht händelbar heute 	 Use Case und Nutzungsbasierter Up- & Crosssell kostengünstig möglich
Empfehlung	· •	



Worst Case

Kunde hat wirklich **keine** E-Mail-Adresse und **keine** Handynummer...

Swisscom, Sunrise & UPC

- E-Mail-Adresse und Telefonnummer -> sind Pflichtfelder im Bestellprozess
- Nur bei Swisscom ist die Telefonnummer optional
- Ohne E-Mail-Adresse ist die Bestellung nicht möglich

E-Mail Nutzung in der Schweiz

• Weniger als 20% der gesamten Schweizer Bevölkerung nutzt kein E-Mail.



Quickline (Fair & Transparent)

- ✓ Kunde hat die Wahl ob er eine E-Mail-Adresse oder seine Handynummer angeben möchte
- Möglichkeit im Bestellprozess direkt eine E-Mail-Adresse von Quickline einzurichten via Link
- ✓ Weitere Möglichkeit das Cockpit zu pushen

	W	Ich besitze noch
Beispielsweise:		keine E-Mail-
E-Mail-Adresse *		Adresse <u>LINK</u>

Bitte geben Sie eine gültige E-Mail-Adresse ein damit wir Ihnen die Bestellbestätigung und weitere wichtige Benachrichtigungen über Ihr Produkt zustellen können. -> DRAFT



Abstimmung / Entscheide

Entscheide	Ja	Nein
Handynummer oder E-Mail-Adresse als Pflichtfeld: Eine Handynummer oder die E-Mail-Adresse müssen angegeben werden im Bestellprozess		
E-Mail-Adresse als Pflichtfeld und Handynummer optional		



Diskussion

Datennachfassung bestehender Kunden

Mögliches Vorgehen:

• Anweisung Touchpoints – ev. ein Anreizsystem schaffen

Weitere Inputs / Ideen:

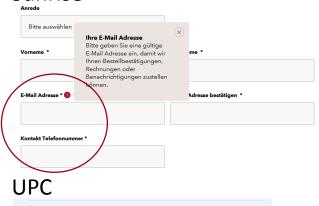
...

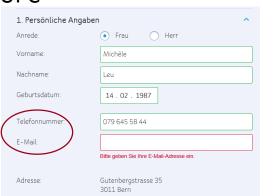


Fakten

Persönliche Informationen

Sunrise

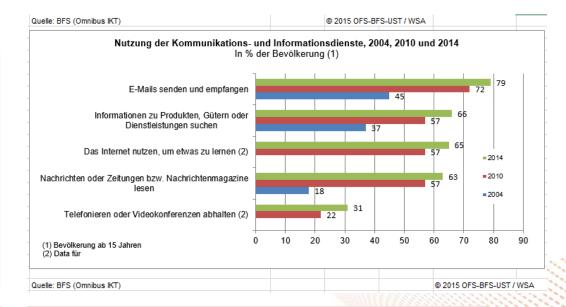






Die E-Mail-Adresse ist bei UPC, Swisscom und Sunrise ein Pflichtfeld im Bestellprozess.

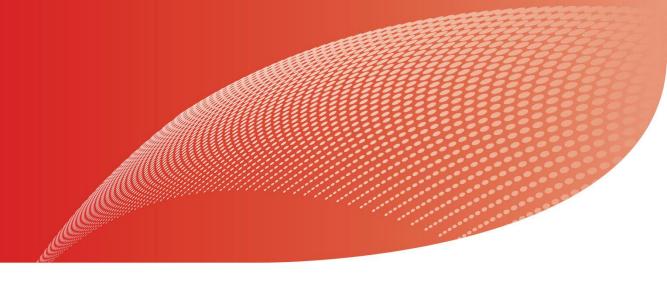
Die Telefonnummer ist nur bei Swisscom optional.



79 % der Schweizer Bevölkerung nutzt eine E-Mail-Adresse



4. Operation Support





Digital TV

HD-Set-Up-Box aus Bestellprozess entfernen

- Antrag von WWZ und Quickline
- Die HD-Set-Up-Box verwirrt die Kunden im Bestellprozess
- Sie wird heute nur in Ausnahmefällen verwendet und durch die KNUs grundsätzlich initiiert
- Sie soll jedoch weiterhin bis auf weiteres im Portfolio bleiben, jedoch durch den Kunden nicht mehr selber bestellbar sein



Quickline TV

Anpassung Willkommensbrief

Während der Einführungsphase von Quickline TV und den Partner-Soundings wurde der Satz bemängelt, dass für die Retournierung von Verte! Set-Top-Boxen eine Rücksendeetikette beigelegt wird.

Dieser Satz wurde von der Tools und Prozesse Gruppe am 12. Mai 2015 gewünscht.

Ein grosser Teil der Partner macht dies nicht und hat daher den Satz bemängelt. Darauf hin wurde er aus dem Willkommensbrief entfernt.

Grundsätzlich kann die Rücksendeetikette dennoch beigelegt werden – sie wird einfach nicht mehr im Schreiben erwähnt.



Quickline TV

Anpassung Erinnerungsschreiben Geräterückgabe

 Wechselt ein Verte! Kunde zu einem Quickline TV Kombi, so erhält er folgendes Erinnerungsschreiben für die Geräterückgabe, wenn er die Verte! Box und das Kabelmodem nicht fristgerecht retourniert:

Erinnerung Geräterückgabe

Sehr geehrter Herr Lorenzetti

Zusammen mit der Quickline-Kündigungsbestätigung haben wir Sie gebeten, uns folgende Leihgeräte zu retournieren:

Kabelmodem (500959ED6F75)

Die Vertragsdauer ist nun beendet. Wir bitten Sie, uns das Gerät innert fünf Tagen zu retournieren. Ansonsten müssen wir Ihnen die Gerätekosten von CHF 150.00 leider in Rechnung stellen.

Bei Fragen sind wir gern persönlich für Sie da

- Energie Belp AG, 031 818 82 82, quickline@energie-belp.ch
- Kundendienst Quickline: 0800 84 10 20

Freundliche Grüsse

• Wir werden daher die Texte generischer formulieren, so dass das Formular sowohl bei Kündigungen wie auch bei Abowechseln stimmig ist.



Field Force App

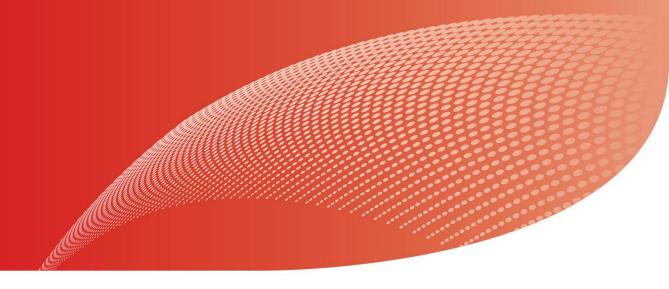
Erfahrungswerte Nutzung

- Welche Funktionen werden hauptsächlich durch die Techniker genutzt?
- Wie häufig wird die App genutzt?
- Welche Gerätetypen werden eingesetzt (iPhone oder iPad? Welche Version?)
- Welche Weiterentwicklungen wären wünschenswert/sinnvoll?

→ Vorführung Field Force App 2.0 durch Simon Gross



5. Verschiedenes





Neue QMC Umgebung

Informationen zur neuen QMC Umgebung

- Neue Stage-Umgebung
- Information zu Umstellungstermine
- Weitere Informationen folgen an der Sitzung



GBM: Flatline Gebühren

Umgang mit Kunden, welche Flatline über normalen Privatgebrauch nutzen

FK möchte die Thematik Flatline Gebühren thematisieren. Ihn interessiert wie andere KNU's mit Kunden umgehen, welche ein Swiss Flat Produkt weit über einem normalen Privat-Verbrauch nutzen.

- Ab wann ist das Verhalten der Kunden grenzwertig?
- Gibt es einen standardisierten Verbunds-Prozess?
- Welche Erfahrungen haben andere KNU's mit dieses Thematik gemacht?





Verschiedenes

QMC SPOC Tag

Am Donnerstag Vormittag, 18. Mai 2017 findet der QMC SPOC Tag in Zofingen statt.

Gibt es Themen, welche an diesem Anlass besprochen werden sollten?



Verschiedenes

Offene Themen

- Informationen aus Subgruppen
 - Statistik/Reporting:
 - Projekt ist aufgesetzt, arbeiten haben gestartet.
 - Januar-Workshop wurde abgesagt mangels neuer Themen. N\u00e4chster Workshop wird angesetzt, wenn erste Resultate vorliegen.
 - Im Februar wurde ein Review des Standard-Reportings (Excel-Vorlage) auf dem elektronischen Weg durchgeführt.
 - Einbindung Kundenportal:
 - Grobkonzept ist in Arbeit.
 - Januar-Workshop wurde aus Ressourcengründen abgesagt. Neuer Termin wird noch definiert.
- Offene Themen vorhanden?
- Fragen?



6. Nächste Sitzung





Nächste Sitzung

Termin und Ort

- Nächste Sitzung: Dienstag, 13. Juni 2017
- Information zum nächsten Sitzungstermin
 - 9.00 bis 16.00 Uhr im Sitzungszimmer Passion Room, Quickline AG, Nidau
 - Essen auswählen



Herzlichen Dank!

Gute Heimreise!





Anhang (A): Beilagen

Weiterführende Folien





Wunsch QL Partner/TP-Gruppe

Erledigte Tools und Prozesse Pendenzen in QMC Release 9.10

- Wartungs- und Störungsmeldungen werden mit einem PLZ-Filter geschützt auf der Quickline Website abgebildet (gemäss verabschiedetem Konzept)
- DEV-2889 Erweiterung Modem-Status Report
 - Der Report Kabelmodem Status wurde mit den Feldern User-ID, Abo und Telefonnummer (Festnetz und Mobile aus den Kontaktdaten) ergänzt.
 - Die Spaltenüberschriften US VER und DS VER wurden ergänzt mit der Masseinheit ("in %").

TechData Report													Stand: 27.12.2016 10.44.35
MAC Domain Node	UserID Name Vorname Firma	Strasse	Ort	Festnetz	Mobile	Abo	Status	US SNR	US TX	US CER (in %)	DS SNR	DS RX	DS CER (in %)
ct01. 001													
Cable0/0/0	100 Phantomias Phantomias Firma von User 100	Bernstrasse 78	Schwarzenbach (Huttwil)	+41 31	+41 79 1	QL Office Standard SLA Standard	operational	36.1 36.1	44 45.5	0.000012717330 0.000022459422	40.3 40.8	-4.3 -2.4	0.000000120566 0.002309553735
Cable0/0/0	100 Man Hanged Firma von User	Talstrasse 29	Langenthal	+41 31	+41 79		operational	33 33	41.8 41.8	0.000004861330 0.000004861330	36.2 36.2	1.6 1.6	0.000000000295 0.000000000295

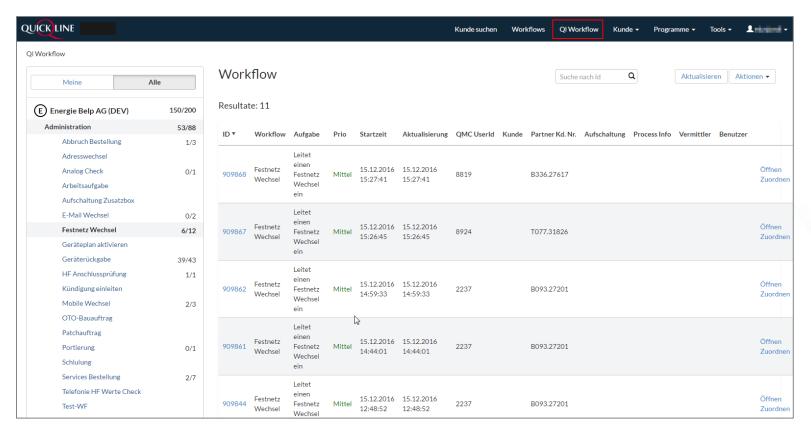


Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1

- Die ersten funktionalen Bereiche der neuen Workflow-Oberfläche werden mit dem QMC Release 9.10 ausgespielt.
- Die neue Oberfläche ist im schwarzen Menubalken unter Ql Workflow aufrufbar. Bis das neue Design komplett umgesetzt ist, besteht ein parallel-Betrieb zwischen der alten und der neuen Oberfläche.
- Arbeitsaufgaben und Wechselprozesse sind bereits komplett auf der neuen Oberfläche. Die anderen Workflows öffnen sich automatisch in der alten Oberfläche.
- Die Anleitung zur Bedienung der neuen Workflow-Oberfläche ist im Partner-Wiki abgelegt unter Quickline Home > QMC > QMC Anleitungen > Workflow / Lagerverwaltung Anleitung > Neue Workflow-Oberfläche 2017
- Einige Impressionen siehe nachfolgende Folien

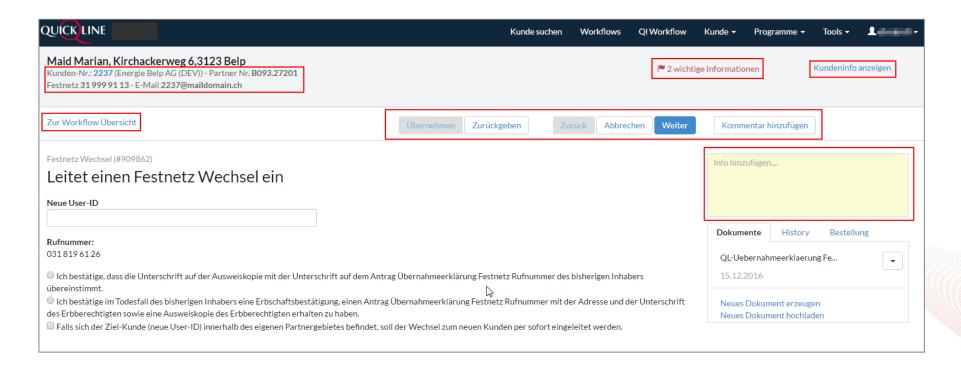


Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Queue-Ansicht





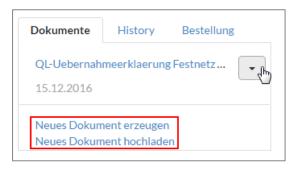
Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Workflow-Ansicht



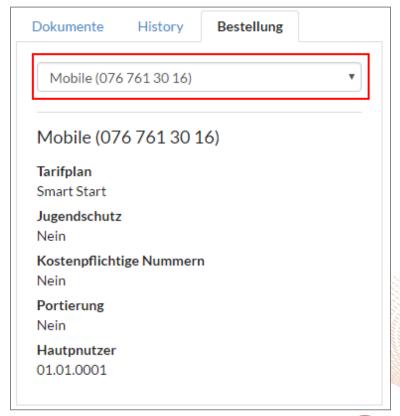


Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Register-Ansicht





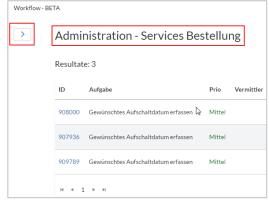






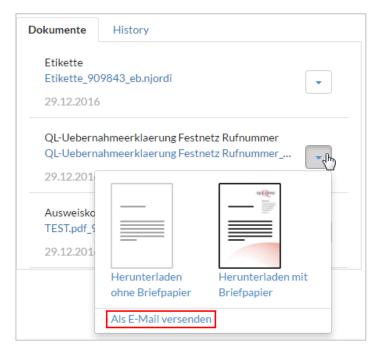
Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Baum ein-/ausblenden

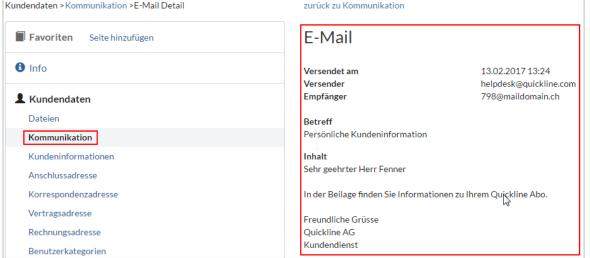






Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Dokumente per E-Mail versenden

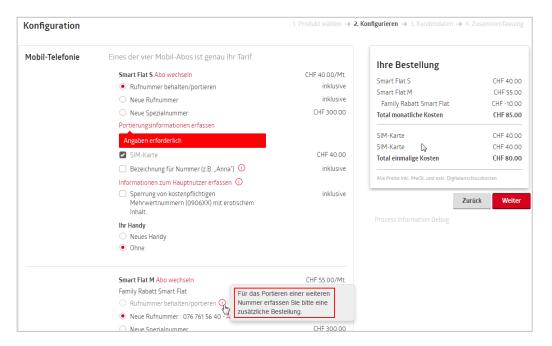






Mobile Portierung – neuer Hinweis

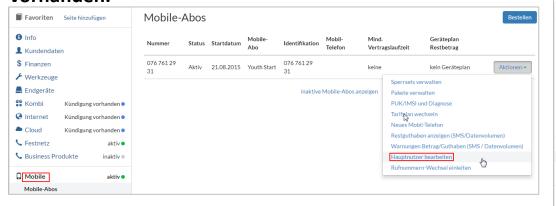
 Ab dem zweiten neuen Mobile-Abo wird im Bestellprozess eine Info angezeigt, dass für die Portierung mehrerer Nummern eine separate Bestellung gemacht werden muss. Die Option Rufnummer behalten/portieren kann nicht mehr ausgewählt werden.

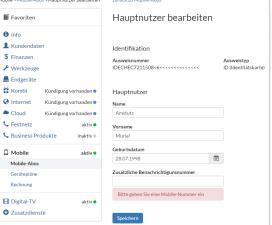




Mobile – Hauptnutzer und Ausweisinformationen

- Ausweisinformationen werden nur noch verlangt, sobald eine Bestellung ein Mobile enthält. Die Jugendabos werden ab Einführungszeitpunkt des Familienrabatts nicht mehr angeboten und sind gefreezt.
- Neu können alle Mobile-Abos Informationen zum Hauptnutzer sowie eine Zweitnummer für die Kosteninfo hinterlegt werden, analog zu den bisherigen Jugendabos. Ist der Hauptnutzer jünger als 16 Jahre, wird automatisch die Option "Sperren von kostenpflichtigen Mehrwertnummern" aktiviert. Im QMC wurde der entsprechende Menu-Punkt umbenannt von "Erweiterte Einstellungen" zu "Hauptnutzer". Dort lassen sich die Daten des Hauptnutzers editieren, zudem werden neu Ausweisinformationen angezeigt, sofern vorhanden.

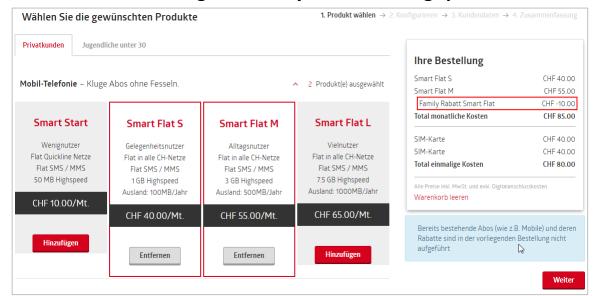






Mobile – Family Rabatt

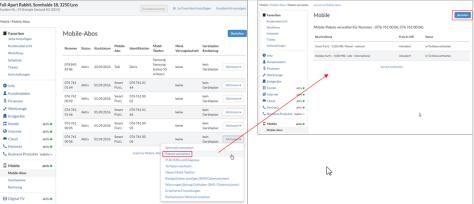
Der Family Rabatt wurde implementiert und wird im Bestellprozess pro rabattiertem Mobile-Abo
ausgewiesen. Alle Mobile-Abos, ausgenommen Smart Start, sind rabattfähig. Smart Start kann jedoch
einen Rabatt bei einem Smart Flat auslösen. Dies gilt auch für Mobile-Bestandskunden. Es werden bis
maximal vier Abos rabattiert. Der Familienrabatt gilt ab Einführungszeitpunkt auch für bestehende MobileAbos. Die Berechnung des Family Rabatts erfolgt pro rata.





Mobile – Highspeed Datenpaket

- Es kann in QMC sowie per SMS an 9010 ein Highspeed-Datenpaket bestellt werden, welches per sofort bis Ende Monat aktiv ist.
- Das Datenpaket ist kompatibel mit den Abos Smart Flat S, M und L und kann pro Monat genau ein Mal bestellt werden.
- Bestellungen dieses Datenpakets werden dem Kunden mit einer entsprechenden SMS bestätigt.
- Die Benachrichtigungen bei 80% und 100% Verbrauch des inkludierten Datenvolumens enthalten nun einen Hinweis, dass und wie man das Datenpaket bestellen kann.
- Die Highspeed-Datenpakete werden nicht pro rata verrechnet und werden auf der Rechnung aufgeführt.
- Von der Webseite (quickline.ch) können nun mehrere Mobilverträge vorausgewählt und an den Bestellprozess übergeben werden.





Anpassung Bestellbestätigung und Vertrag

Die Dokumente Bestellbestätigung, Vertrag und Willkommensbrief wurden angepasst, damit Sie für die Mobile CH-weit tauglich sind und Verte! nicht mehr beworben wird.

- Bestellbestätigung & Vertrag:
 - Einleitungssatz wurde angepasst, damit Verte! nicht mehr vorkommt. Neu: Mit Quickline geniessen Sie Internet, Festnetz- und Mobil-Telefonie sowie das beste Fernseherlebnis aus einer Hand vom Netzbetreiber in Ihrer Region.
 - Bei der Bestellbestätigung wurde der Betreff geändert auf Quickline Ihre Bestellung
 - Die Bezeichnung TV-Kabelanschluss wurde in Digitalanschluss umbenannt.



Anpassung Willkommensbrief

Das Dokument Willkommensbrief wurden angepasst, damit es für Mobile CH-weit tauglich ist und Verte! nicht mehr beworben wird.

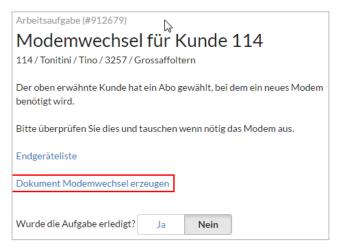
- Textblock für Quickline TV Aufschaltungen bei Neukunden wie bei Bestandskunden ohne Verte! wurde eingefügt, damit Datum und Uhrzeit der Aktivierung dargestellt wird
- Der Hinweis "In der Beilage finden Sie eine vorfrankiertes Rücksende-Etikette für Wechselkunden von Verte! auf Quickline TV wurde auf Wunsch der Partnersoundings entfernt
- Die Bezeichnung TV-Kabelanschluss wurde in Digitalanschluss umbenannt
- Die zwei Seiten "Nützliche und wichtige Informationen zu Quickline" wurden entfernt. Der erste Abschnitt dieses Bereichs "Allgemeine Voraussetzungen und Hinweise" wurde auf die erste Seite des Willkommensbrief gezügelt
- Ergänzung, das Cockpit-Login auch für Quickline TV und weitere Apps gilt wurde eingefügt
- Bei den Wireless-Einstellungen unter wichtige Quickline-Zugangsdaten wurde der Begriff SSID ergänzt mit Benutzername um die Verständlichkeit zu fördern (SSID (Benutzername))
- Falsche Schriftgrösse bei der Zeile Kosten beim Security Package unter wichtige Quickline-Zugangsdaten wurde korrigiert

Dienste von HGW auf Modem/CPE verschieben

- Es ist möglich, das Festnetz und den Internetservice von einem Homegateway zu einem Kabelmodem zu verschieben (oder umgekehrt). Dienste können nur unter folgenden Bedingungen verschoben werden:
 - Die zu verschiebenden Dienste sind aktiv (Internet und evtl. Festnetz)
 - Dem Kunden ist ein Kabelmodem (resp. Homegateway) zugewiesen
- Quickline TV (Digital TV Service) ist auf dem Homegateway nicht (mehr) aktiv
- Bestellte Dienste, welche noch nicht aufgeschaltet sind, können nicht verschoben werden. Die Verschiebung der Services erfolgt immer gemeinsam, d.h. nutzt der Kunde Internet und Festnetz, so verschiebt es beide Dienste, egal bei welchem die Option "Dienst auf anderes Endgerät verschieben" angewählt wird. Hat der Kunde nur Internet aktiv, so wird nur dieser Dienst verschoben.
- Grundsätzlich bleiben die Dienste auf dem Homegateway aktiv, auch wenn der Kunde Quickline TV kündigt
 (bspw. Downgrade von All-in-One M mit Quickline TV zu All-in-One S). Ein Austausch des Endgerätes ist
 nicht vorgesehen, kann aber bei Bedarf (bspw. technische Probleme mit Homegateway) vorgenommen
 werden. Die Verschiebung des Dienstes erfolgt per sofort und kann nicht terminiert werden.

[DEV-2546] Neues Dokument Modemwechsel welches zudem in der Arbeitsaufgabe Modemwechsel direkt verlinkt ist

- Bei Bedarf kann direkt aus dem Workflow-Schritt ein Dokument erzeugt werden um den Kunden über den anstehenden Modemwechsel zu informieren und zu bitten entweder vorbei zu kommen oder telefonisch mit dem Partner Kontakt aufzunehmen.
- Wenn der Link "Dokument Modemwechsel erzeugen" angeklickt wird, öffnet sich ein neues Browser-Fenster worin man automatisch unter Kundendaten > Dateien > Dokument Modemwechsel geleitet wird.



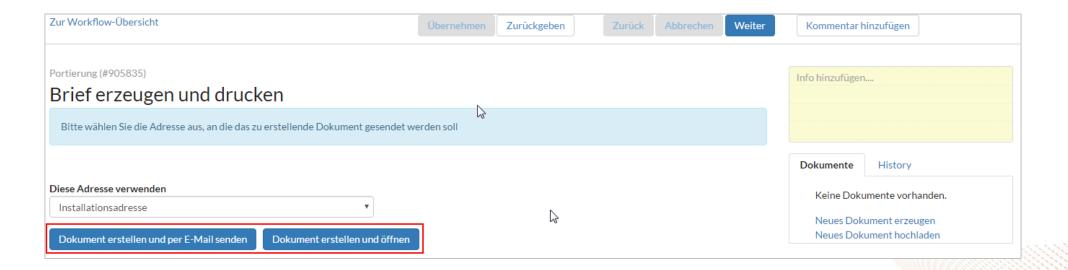


[DEV-2983] Gutschrift bei Technologiewechsel Mitte Monat (FTTH-Portfolio)

 Bei einem Technologiewechsel (HFC > FTTH / FTTH > HFC) wird das neue Produkt rückwirkend per 1. des laufenden Monats verrechnet. Dies ist für Partner welche die FTTH-Produktpalette einsetzen problematisch, da bei einem AT-Change von HFC zu FTTH dem Kunden rückwirkend ab Anfang Monat der höhere Abopreis verrechnet. Daher wird neu bei dem Techwechsel derselbe Lösungsansatz wie beim Kombiwechsel im laufenden Monat zum Zug kommen. D.h. bei einem Techwechsel wird eine automatische System-Gutschrift für Differenzbetrag vom Umschalttermin zu Anfang Monat ausgelöst.

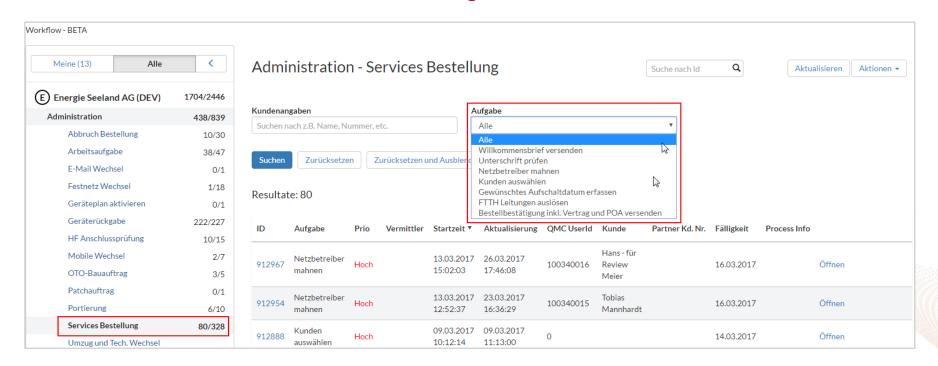


Neue Workflow-Oberfläche, Teil 1 – Dokumente im Workflow erzeugen





Neue Workflow-Oberfläche, Teil 2 – Nach Aufgabe in Queue filtern





[DEV-2295] FTTH-Linie vorzeitig kündigen

 FTTH: Zieht ein Mieter Mitte Monat aus einer Wohnung aus, so kann das Abonnement für den Nachmieter erst per 1. des Folgemonats aktiviert werden, da die FTTH-Leitung noch belegt ist durch den Vormieter. Nun ist es möglich mit einem Spezialrecht, die FTTH-Leitung zu terminieren, obwohl noch ein aktiver Dienst vorhanden ist. Die Bedingung dafür ist, dass eine Kündigung für den aktiven Dienst erfasst ist.



